

## 業務を分析し実務へ

### タスクブレークダウンを実践

早いもので今年度もうストップとなりました。ゴールが見えた方、さらなる頑張りを要する方とさまざまではないでしょうか。(弊社は後者です)。

弊社は、数字目標もさることながら、基本業務の見直しを課題とした年度でもあります。オンラインで一連の業務を推進してきました。

各スタッフが、業務の

山と谷を整理した活動が

必須となりましたので、タスクブレークダウン(以下、TBと略)による行動を推進してきました。

TBとは、

業務(タスク)

を分解・分析

タスクダ

ウンして実

務を組み立て

る概念です

が、この概念

は皆さま大

半の方が日々

実行されてい

るはずです。

訪問先まで

みなさんこんちは。

ドリームパートナーズの

藤本です。

が保険代理店の規制を強化し販売の再委託を禁止する方針を決定したと

いうニュースが飛び込

んできました。平たく

言えば委託型使用人を

認めないということです。この10年ほどの間で代理店の合併、大型化が相次ぎ代理店の数は減少していましたが、その実、募集人の数は減つておらず、むしろ増加して

## どうなる? 保険業界

### 金融厅の規制強化など踏まえ

さて今月はこの話題に

ふれざるを得ないと思い

ます。年明け早々金融厅

が保険代理店の規制を強

化し販売の再委託を禁止

する方針を決定したと

いうニュースが飛び込

んできました。平たく

言えば委託型使用人を

認めないといふことで

おきました。平たく

いわゆる保険の不適切

行為に対する規制強化

など踏まえ

た。逆順でプロセスを組み立てもよいでしょうか(弊社は後者です)。

**夢**

株式会社ドリームパートナーズ  
代表取締役 藤本 准一  
【HP】 <http://www.dream-p.jp>

29



「ほけん」「あんしん」「50音締了の“ん”」

株式会社一期(いちご)保険事務所  
代表取締役 石井 裕二  
HP <http://homepage2.nifty.com/ichigo/>

<<38>>

Bと言えます。  
Tは意識して仕事をするかしないかで大きく効率に影響しており、およそ「忙しい人」は自分なりの習慣を優先して、業務フローを整理しないまま行動しているケ

ースがほとんどです。  
TBの解説はまだま

ですが、少しだけ説明させていただきます。

例えば、「満期の案内をする」業務(タスク)とします。慣れた業務で

すので、通常は自らの行動は意識しないのです。が、ここで今一步掘り下

げる意識が必要となります。すると、思つたよ

うことなく、快く要望に

対応したいものです。

弊社には「計上待機」と呼称した業務ルールが

意外と役立っています。

直に計上をしないで、

ある程度の口数を待機し

ます。それが独自のエッセンス

を紹介していただきま

す。

時間費やしていまし

た。

また、週りますが、都

知事選挙が公示された翌

日のNHK朝6時30分の

ニュースではヘッドライ

ンで取り上げずにスルー

していたのに驚くほか

なかつた次第です。

では、なぜこんな異常

事態が発生したのかとい

うと「原発問題」以外

考えられません。特に原

や大新聞で報道している

ことには「今、なぜ、こ

のニュースを報道してい

ます。このニュースを報道してい

ます。このニュースを報道してい