

勤務型個人代理店の立場とは!?

社員の位置付けに近いが 独立個人事業主とみなされる

勤務型代理店(※以下、代理店)および所属保険会(勤務型)という制度が、社と、三者間で保険代理店委託契約を結んでい一つ業務形態となつて久しいですが、お客様から、ちょっとクレームっぽい口調で「〇〇さん(勤務型)は社員じゃないの?」と問われたら、どのように形容してお答えすれば良いのか困る時があります。

「勤務型」とは、統括「社員です」とお答えするようになりますが、勤務型によつてお客様の認識はバラバラです。その表現に統一性はありません。あらためて、勤務型という立場はどのような関係にあるのでしょうか。

…ん。一期

「ほけん」「あんしん」「50音簡了の“ん”」

株式会社一期(いちご)保険事務所
代表取締役 石井 裕二
HP▶http://ichigo.sweet.coocan.jp/

賠償条項は、勤務型もカバーできるのか、あらためて確認する必要がある。また、日本協やアンリツで提供している「保険代理店賠償責任保険」は、勤務型も被保険者に含まれますので、その流れで、何となく超ヒジネス保険も被保険者に該当しそうな気がします。

〇〇さん(勤務型代理店)はおたくの社員でしょうか?

何と答えればよいか。

統括代理店が加入した保険は勤務型代理店もカバーされる?

分かっているようで、実は分からない勤務型の関係

ICHIGO 頭の体操

「社員です」とお答えするようになりますが、勤務型によつてお客様の認識はバラバラです。その表現に統一性はありません。あらためて、勤務型という立場はどのような関係にあるのでしょうか。

統括代理店が加入する超ヒジネス保険(事業活動包括保険)の

賠償条項は、勤務型もカバーできるのか、あらためて確認する必要がある。また、日本協やアンリツで提供している「保険代理店賠償責任保険」は、勤務型も被保険者に含まれますので、その流れで、何となく超ヒジネス保険も被保険者に該当しそうな気がします。

「何だ、それは!」規定の上位に位置する保険業法で、統括代理店の使用人として扱われるのか、超ヒジネス保険も使用人と解しても良いではないか!

「何だ、それは!」規定の上位に位置する保険業法で、統括代理店の使用人として扱われるのか、超ヒジネス保険も使用人と解しても良いではないか!

保険業界からの

アフターサービス

小原太史

72

混沌と激動の真只中にある世界 安定市場の保険業界にも影響が

九回にも及んだ前回までの連載の間、世界は混沌と激動の真只中だ。戦争に紛争やテロ、要人暗殺、世界的な異常気象、エネルギーや食糧の不足、国内の「分断」が進んでいる国やいわゆる「ゼロコロナ政策」により混乱している国、エゴをむき出ししている国々、いわゆる先進各国の工業生産性の低下や遅延、世界的なインフレやスタグフレーションの進行、わが国では来年から懸念されている酪農も含めた農家はほぼ全般的「赤字化」などなど。

また、それらの問題を抑制できない既得権にしがみつく人々や各国政府の混乱ぶりが目撃され、覆うばかりだともいいたいが、結局全て「想定内」とも言える気分にもなってしまう。

時代と世情に合わせ進化してきた保険業界にとつて「安定した市場」であるはずの「世の中」自体がかなり不安定な状態なのである。個人にできる努力はするにせよ、その限界も認識している今日この頃である。

さて、ここで「コロナ禍」になって以来、久しぶりに幼なじみで仲の良い年上の従兄弟が我が家を訪ねてきたので、その時の会話を再現し、年まなきにはなるが今年の世相を振り返らせていただければと思う。

従兄弟「今日は休みの日にごめんね。いつもいんな書類に慣れているだろうからふと(従兄弟は幼い頃からいつも私をこう呼ぶ)に見てもらった方が分かりやすく説明してもらえたらいいと思うね」

私「まあ気にしないで。二年ぶりだ。会えたり、飯でも食ってゆつくりしていいよ。こんな公共書類、一生に何度も送られることはないだろうから」

従兄弟「まあ、さて、ここで個人のプライバシーに関することなので、従兄弟のものと送られてきた公共書類が何かは書けない。彼とは五十年以上の付き合いの上、保険の顧客でもあるし、何かあれば年下でも私を頼ってくれるのだ。ちなみに従兄弟は自動車関連の仕事をしている。(従兄弟の持っている書類の確認と説明および食事を終えて)

従兄弟「それにしても今どこもかとも「値上げ」「値上げ」でまいる私「うちの『零細企業』

135

株式会社ドリームパートナーズ
代表取締役 藤本 准一
【HP】http://www.dream-p.jp

「何だ、それは!」規定の上位に位置する保険業法で、統括代理店の使用人として扱われるのか、超ヒジネス保険も使用人と解しても良いではないか!

また、それらの問題を抑制できない既得権にしがみつく人々や各国政府の混乱ぶりが目撃され、覆うばかりだともいいたいが、結局全て「想定内」とも言える気分にもなってしまう。

時代と世情に合わせ進化してきた保険業界にとつて「安定した市場」であるはずの「世の中」自体がかなり不安定な状態なのである。個人にできる努力はするにせよ、その限界も認識している今日この頃である。

さて、ここで「コロナ禍」になって以来、久しぶりに幼なじみで仲の良い年上の従兄弟が我が家を訪ねてきたので、その時の会話を再現し、年まなきにはなるが今年の世相を振り返らせていただければと思う。

従兄弟「今日は休みの日にごめんね。いつもいんな書類に慣れているだろうからふと(従兄弟は幼い頃からいつも私をこう呼ぶ)に見てもらった方が分かりやすく説明してもらえたらいいと思うね」

私「まあ気にしないで。二年ぶりだ。会えたり、飯でも食ってゆつくりしていいよ。こんな公共書類、一生に何度も送られることはないだろうから」

従兄弟「まあ、さて、ここで個人のプライバシーに関することなので、従兄弟のものと送られてきた公共書類が何かは書けない。彼とは五十年以上の付き合いの上、保険の顧客でもあるし、何かあれば年下でも私を頼ってくれるのだ。ちなみに従兄弟は自動車関連の仕事をしている。(従兄弟の持っている書類の確認と説明および食事を終えて)

従兄弟「それにしても今どこもかとも「値上げ」「値上げ」でまいる私「うちの『零細企業』

(次回へ続く)